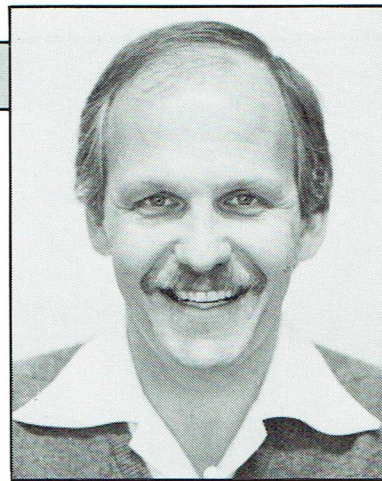




Sören Björk:

-Vi ökar servicen på exportsidan



Sören Björk

Efter en icke alltför komplicerad överflyttning från vårt gamla telexkontor till vårt nya på Textura, har vi nu lyckats aklimatisera oss i vår nya, fräscha miljö.

Arbetsituationen har, för oss, drastiskt förändrats i olika delar såsom:

För det första

Från att ha arbetat nästintill i knät på varandra, har vi nu plötsligt var och en fått egna arbetsplatser (vilket vi i början tyckte gav eko när vi talade med varandra!!)

För det andra:

Vi har utökat vår servicegrad genom att Karin Granberg från och med 1 augusti kommer till oss på exportavdelningen då vi blir en grupp på 3 heltidsanställda.

För det tredje:

Anser vi att det var en akut nödvändighet att utöka vår basservice på exportkontoret från två till tre tjänster, då vi alla har förstått att ett mycket starkt konkurrensmedel i framtiden, är att öka servicegraden till våra kunder genom att, till exempel, svara snabbt på telex och brev eller specifika förfrågningar på större projekt runtom i världen.

Vi tror alla, att den stora potentialen för ökad försäljning finns på exporten och på senare år har vi haft nöjet att se allt större order komma från våra vänner i världen. För att försöka påvisa detta vill vi här räkna upp några projekt vi fått de senaste månaderna:—

SINGAPORE

SAS Amara Hotell
ca. 29.000 lm tapet

Oriental Hotell
ca. 50.000 lm tapet

PSA Building
en första etapp på ca. 26.000 lm tapet

Marina Mandarin Hotel
kompletteringsorder ca. 8.000 lm tapet

HONG-KONG

Peninsula Hotel
ca 30.000 lm tapet

Taiwan
ca 6.000 lm tapet

Peninsula Court
ca 33.000 lm tapet

Shangri-La Hotel
ca 2.000 lm jacquard tapet

Oriental Hotel, Bangkok
andra etappen ca. 7.000 lm tapet

ISRAEL

American Enterprises
ca. 4.000 lm tapet

Dan Hotel
ca 1.000 lm tapet

Dessutom har vi till ett privat sjukhus i London sålt Piccolo 3065 ca. 3.000 lm.

Stora projekt

Vidare är det fortfarande stora projekt 'in the pipeline' som, förhoppningsvis, resulterar i ytterligare stora order.

Vi har vidare gjort ett försök att få kontakt med grekiska rederier för totalinredningar (möbelyger, tapeter och textilier).

Beträffande en relativt nyetablerad kund i Nya Zeeland, som lyckats sälja

tusentals meter av våra textilier och tapeter, tror vi på en mycket ljus framtid.

Kram till Maja

Vi vill vidare på exportavdelningen ge vår duktiga värdinna, Maja Cronsjö, i Stockholm en stor eloge och krav för en fantastisk prestation i Stockholm för ett år sedan för ett japanskt företag, Yamagiwa.

Tack vare Maja Cronsjös mycket positiva sätt vid Yamagiwas besök i showrummet i Stockholm, blev resultatet att våra nya japanska vänner placerade en introduktionsorder på ca 500.000 kr i våra tyger.

Denna nya kund, Yamagiwa, gjorde en specialutställning med bland annat Kinnasands varor i Tokyo, som fick ett sådant positivt mottagande av besökarna på utställningen (som förresten invigdes av vår utrikeshandelsminister Mats Hellström) så att deras företagsledare har ringt vår Bengt Gillbert och bett honom och vår designchef, Lars Bejne, att komma till Japan så fort som möjligt för att diskutera framtiden och ytterligare försäljning av våra produkter.

Enligt de uppgifter vi fått har Yamagiwas företagsledare stora planer på att försöka lansera Kinnasands produkter ännu hårdare på den japanska marknaden, vilket normalt brukar resultera i större order.

Japansk TV

Icke minst roligt var att vi också hört att det under bästa sändningstid i japansk TV visades en ca 7 minuter lång sekvens om Kinnasand och deras produkter!!

Vi på exporten önskar Er alla en trevlig fortsättning på året samt en solig och underbar sommar.

Sören Björk